

Svenska kraftnät inför strategisk partnering

Nya möjligheter för dig som entreprenör



OM SVENSKA KRAFTNÄT:

Säker elförsörjning för en hållbar samhällsutveckling

Svenska kraftnät är den myndighet som ansvarar för att det svenska kraftsystemet är hållbart, säkert och kostnadseffektivt – idag och i framtiden.

Svenska kraftnät spelar en nyckelroll i resan mot ett än mer elektrifierat Sverige.

Nu står Svenska kraftnät inför stora investeringar

För att säkerställa en stabil elförsörjning och stödja utbyggnaden av förnybar elproduktion är det nödvändigt att förstärka och bygga ut det svenska stamnätet.

Fram till år 2040 planerar Svenska kraftnät att öka takten för utbyggnad till över 500 km färdigställda 400 kV-luftledningar årligen.

Det skapar betydande affärsmöjligheter för entreprenörer inom sektorn.





Svenska kraftnät inför strategisk partnering

Under 2025 inleder Svenska kraftnät upphandling av fyra affärspaket omfattande flera 400 kV luftledningsentreprenader där affärsformen strategisk partnering tillämpas.

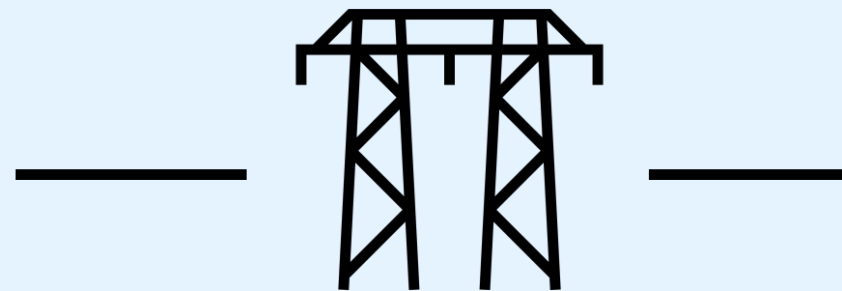
De fyra affärspaketen uppgår till totalt 36 miljarder kronor och utgör drygt 20 % av de luftledningar som kommer uppföras fram till 2040.

Vad är strategisk partnering?

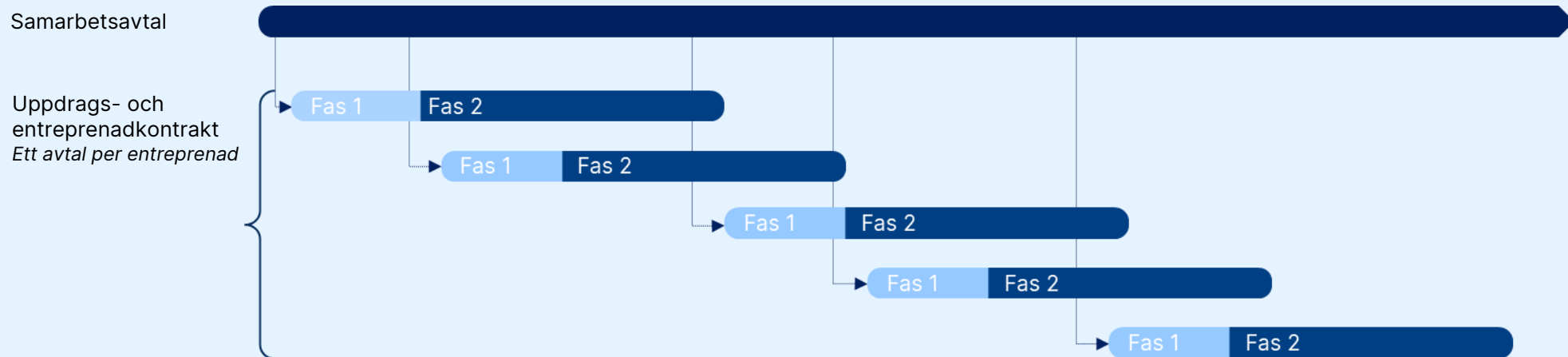
Affärsupplägget strategisk partnering innebär att du som leverantör ingår partnerskap med Svenska kraftnät och inom ramen för ett samarbetsavtal anförtros genomföra flera luftledningsentreprenader, ett så kallat affärspaket.

Ett affärspaket består av 4 – 10 entreprenader vilka inom samarbetsavtalet utförs i separata kontrakt i två faser.

Luftledningsprojektering och koncessionsansökan utförs av beställaren. Tidig involvering av entreprenörer i planerings- och projekteringsarbete förväntas bidra till ett effektivt projektgenomförande.



Vad är strategisk partnering?



Samarbetsavtal – Strategiskt partnerskap ingås

Uppdragskontrakt (fas 1) – Planering och projektering, inleds genom överenskommelse att initiera projektet

Entreprenadkontrakt (fas 2) – Entreprenad, inleds genom överenskommelse om riktpolis i samband med koncessionsbeslut

Bättre förutsättningar att utveckla stamnätet

För att klara av att möta den kraftigt ökande utbyggnadstakten behöver Svenska kraftnät utveckla och skala upp sin kapacitet att uppföra kraftledningar.

Affärsmodellen strategisk partnering skapar bättre möjligheter att utveckla stamnätet i den takt som samhället kräver.

Genom att ingå långsiktigt strategiskt partnerskap vill Svenska kraftnät ge dig som entreprenör förutsättningar att skala upp din verksamhet och utveckla din lindragningskapacitet.



Det nya arbetssättet väntas leda till:

- Kortare ledtider
- Stärkt genomförandeförmåga
- Färre och kortare driftstörningar
- Effektivare nyttjande av Svenska kraftnäts och den strategiska partners resurser

Möjligheter för dig som avtalad leverantör:

- Stora avtal ger tillväxtmöjligheter
- Möjliggör rekrytering och utveckling av resurser
- Långsiktig trygghet med lång avtalstid
- Tryggt samarbete med stabil partner

Kvalificeringsprocessen

1

Svenska kraftnät lägger ut annons i e-Avrop.

2

Leverantör fyller i och skickar in ansökan via e-Avrop.

- Möjlighet att ansöka löpande

3

Svenska kraftnät granskar och godkänner eller avslår ansökan via e-Avrop.

4

Kvalificerade företag får lämna anbud på affärspaket.

Kontaktperson affärsform

Anders Sköld

anders.skold@svk.se

010 – 350 92 89

Kontaktperson upphandling och kvalificering

Ulrika Hedman

Ulrika.hedman@svk.se

010 – 475 83 48