

Svenska kraftnät inför strategisk partnering

Nya möjligheter för dig
som entreprenör



OM SVENSKA KRAFTNÄT:

Säker elförsörjning för en hållbar samhällsutveckling

Svenska kraftnät är den myndighet som ansvarar för att det svenska kraftsystemet är hållbart, säkert och kostnadseffektivt – idag och i framtiden.

Svenska kraftnät spelar en nyckelroll i resan mot ett än mer elektrifierat Sverige.

Nu står Svenska kraftnät inför stora investeringar

För att säkerställa en stabil elförsörjning och stödja utbyggnaden av förnybar elproduktion är det nödvändigt att förstärka och bygga ut det svenska stamnätet.

Fram till år 2040 planerar Svenska kraftnät att öka takten för utbyggnad till över 500 km färdigställda 400 kV-luftledningar årligen.

Det skapar betydande affärsmöjligheter för entreprenörer inom sektorn.





Svenska kraftnät inför strategisk partnering

Under 2025 inleder Svenska kraftnät upphandling av fyra affärspaket omfattande flera 400 kV luftledningsentreprenader där affärsformen strategisk partnering tillämpas.

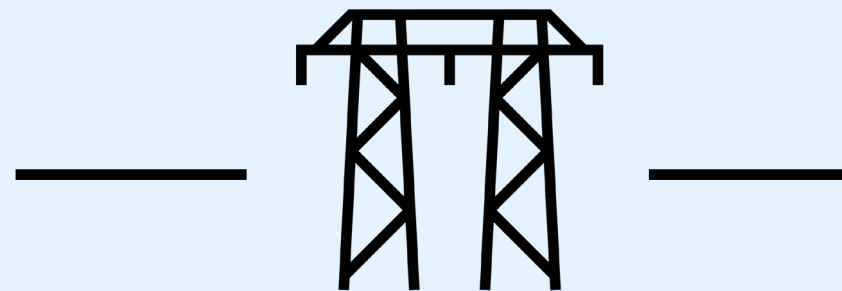
De fyra affärspaketen uppgår till totalt 36 miljarder kronor och utgör drygt 20 % av de luftledningar som kommer uppföras fram till 2040.

Vad är strategisk partnering?

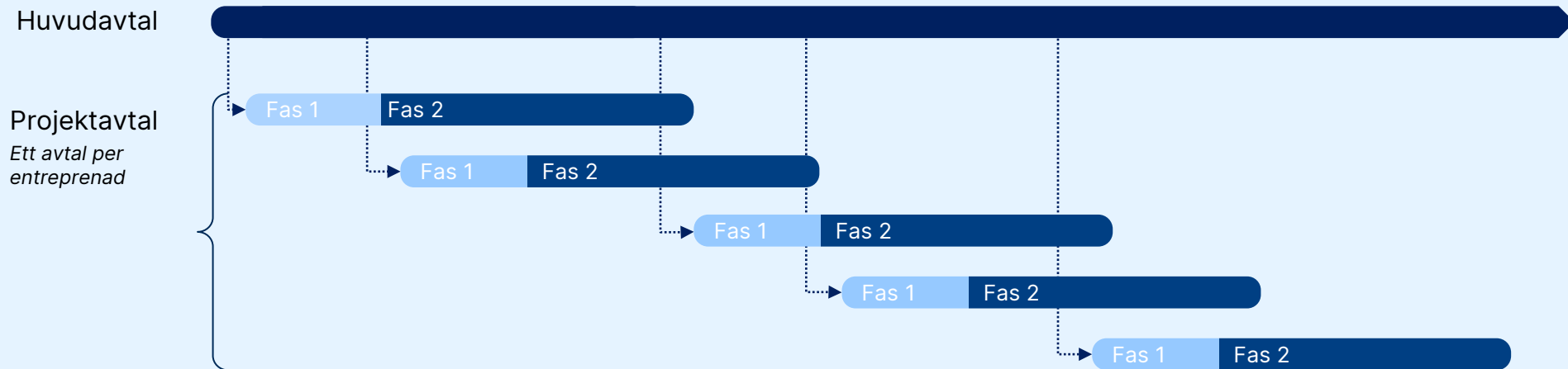
Affärsupplägget strategisk partnering innebär att du som leverantör ingår partnerskap med Svenska kraftnät och inom ramen för ett huvudavtal anförtros genomföra flera luftledningsentreprenader, ett så kallat affärspaket.

Ett affärspaket består av 4 – 10 entreprenader vilka inom huvudavtalet utförs som separata projektavtal.

Luftledningsprojektering och koncessionsansökan utförs av beställaren. Tidig involvering av entreprenörer i planerings- och projekteringsarbete förväntas bidra till ett effektivt projektgenomförande.



Vad är strategisk partnering?



Huvudavtal – Strategiskt partnerskap ingås

Projektavtal – Ett projektavtal per entreprenad

Fas 1 – Planering och projektering, inleds genom överenskommelse att initiera projektet

Fas 2 – Entreprenad, inleds genom överenskommelse om riktpolis i samband med koncessionsbeslut

Bättre förutsättningar att utveckla stamnätet

För att klara av att möta den kraftigt ökande utbyggnadstakten behöver Svenska kraftnät utveckla och skala upp sin kapacitet att uppföra kraftledningar.

Affärsmodellen strategisk partnering skapar bättre möjligheter att utveckla stamnätet i den takt som samhället kräver.

Genom att ingå långsiktigt strategiskt partnerskap vill Svenska kraftnät ge dig som entreprenör förutsättningar att skala upp din verksamhet och utveckla din lindragningskapacitet.



Det nya arbetssättet väntas leda till:

- Kortare ledtider
- Stärkt genomförandeförmåga
- Färre och kortare driftstörningar
- Effektivare nyttjande av Svenska kraftnäts och den strategiska partners resurser

Möjligheter för dig som avtalad leverantör:

- Stora avtal ger tillväxtmöjligheter
- Möjliggör rekrytering och utveckling av resurser
- Långsiktig trygghet med lång avtalstid
- Tryggt samarbete med stabil partner

Kvalificeringsprocessen

1

Svenska kraftnät lägger ut annons i e-Avrop.

2

Leverantör fyller i och skickar in ansökan via e-Avrop.

- Möjlighet att ansöka löpande

3

Svenska kraftnät granskar och godkänner eller avslår ansökan via e-Avrop.

4

Kvalificerade företag får lämna anbud på affärspaket.

Kvalificeringskrav

Anbudsgivaren måste vara registrerad i Achilles Utilities NCE enligt:

- Kod 4.9.10 Uppförande av luftledningar, torn (200 kV och däröver)
- Ledningssystem: Dokumenterad/certifierad på kvalitet, hälsa- och säkerhet samt miljö
- Medlemsstatus: Silver eller Silver+

Tillkommande kvalificeringskrav såsom omsättningskrav och referensprojekt framgår av Svenska kraftnäts annons om kvalificering i e-avrop.

Alla frågor och svar kring kvalificeringen sker genom e-avrop.



AKTUELLA AFFÄRSPAKET

Göteborg– Skaraborg

Omfattning

- 400 km luftledning 400kV
- 25 km dubbel luftledning 400kV
- 410 km avveckling

Västra Götaland står inför en kraftig elektrifiering av industrin, samtidigt som en stor del av stamnätet närmar sig slutet av sin tekniska livslängd. Nätet måste förstärkas för att möta behoven av ökat effektuttag och möjliggöra anslutning av ny produktion.

Tidplan

- Upphandling av affärspaket publiceras Q1 2025
- Tilldelning huvudavtal Q3 2025
- Fas 1 första projektavtal inleds Q3 2025
- Etablering första entreprenad 2026
- Ytterligare entreprenader inleds löpande
- Utförandetid 10 år

AKTUELLA AFFÄRSPAKET

Göteborg– Skaraborg



AKTUELLA AFFÄRSPAKET

Västerås

Omfattning

- 70 km luftledning 400kV
- 160 km dubbel luftledning 400kV
- 170 km avveckling

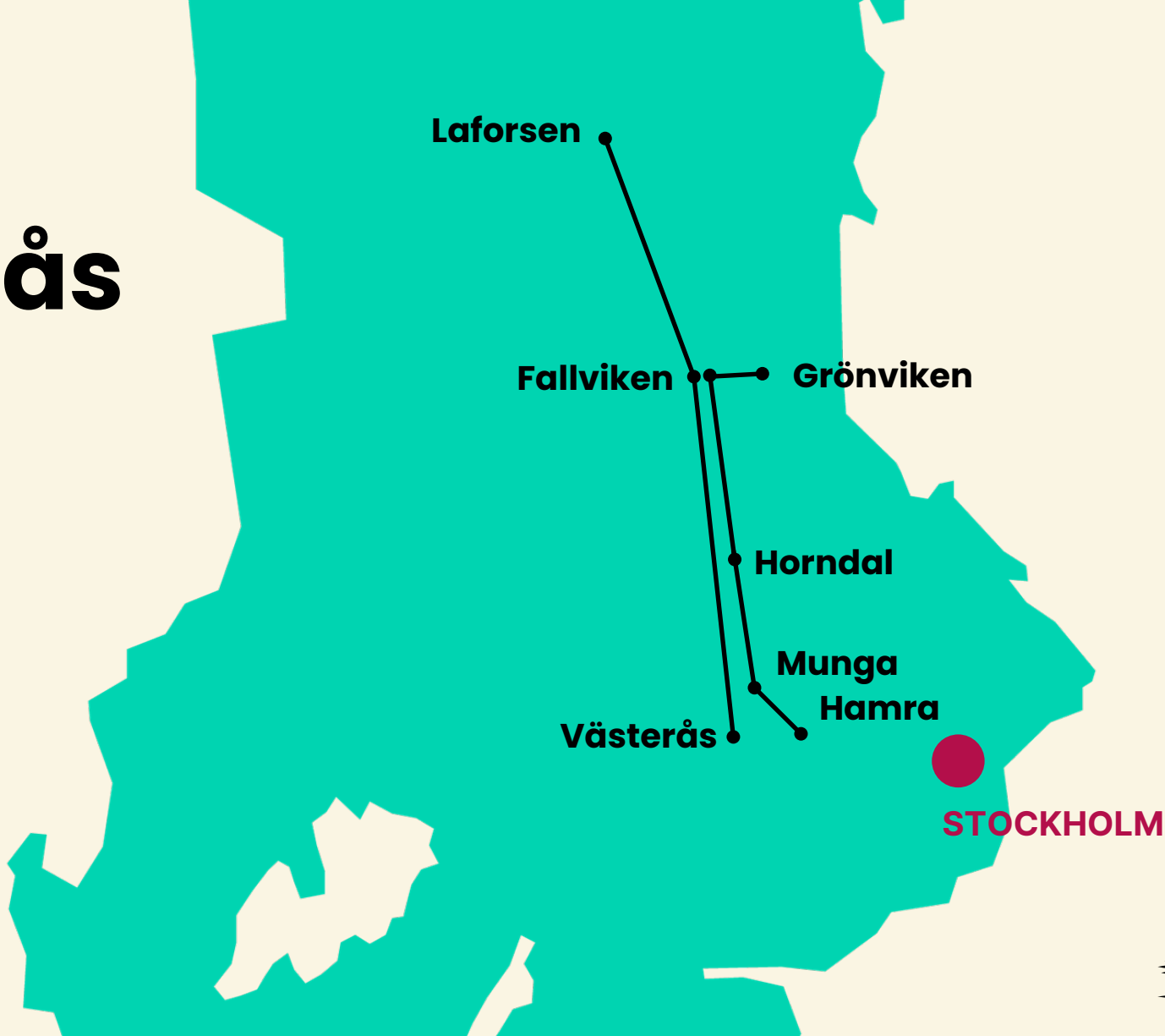
Affärspaketet syftar till att möta behoven av ökade effektuttag genom att stärka stamnätet och ersätta de delar av nätet som närmar sig slutet av sin tekniska livslängd. Paketet kommer bidra till ett mer flexibelt och robust stamnät som är en viktig del av energiomställningen i Sverige samtidigt som behovet av ökad överföringsförmåga från norr till söder möts.

Tidplan

- Upphandling av affärspaket publiceras Q3 2025
- Tilldelning huvudavtal Q1 2026
- Fas 1 första projektavtal inleds 2026
- Etablering första entreprenad 2027
- Ytterligare entreprenader inleds löpande
- Utförandetid 8 år

AKTUELLA AFFÄRSPAKET

Västerås



AKTUELLA AFFÄRSPAKET

Norrbotten

Omfattning

- 100 km luftledning 400kV
- 30 km dubbel luftledning 400kV

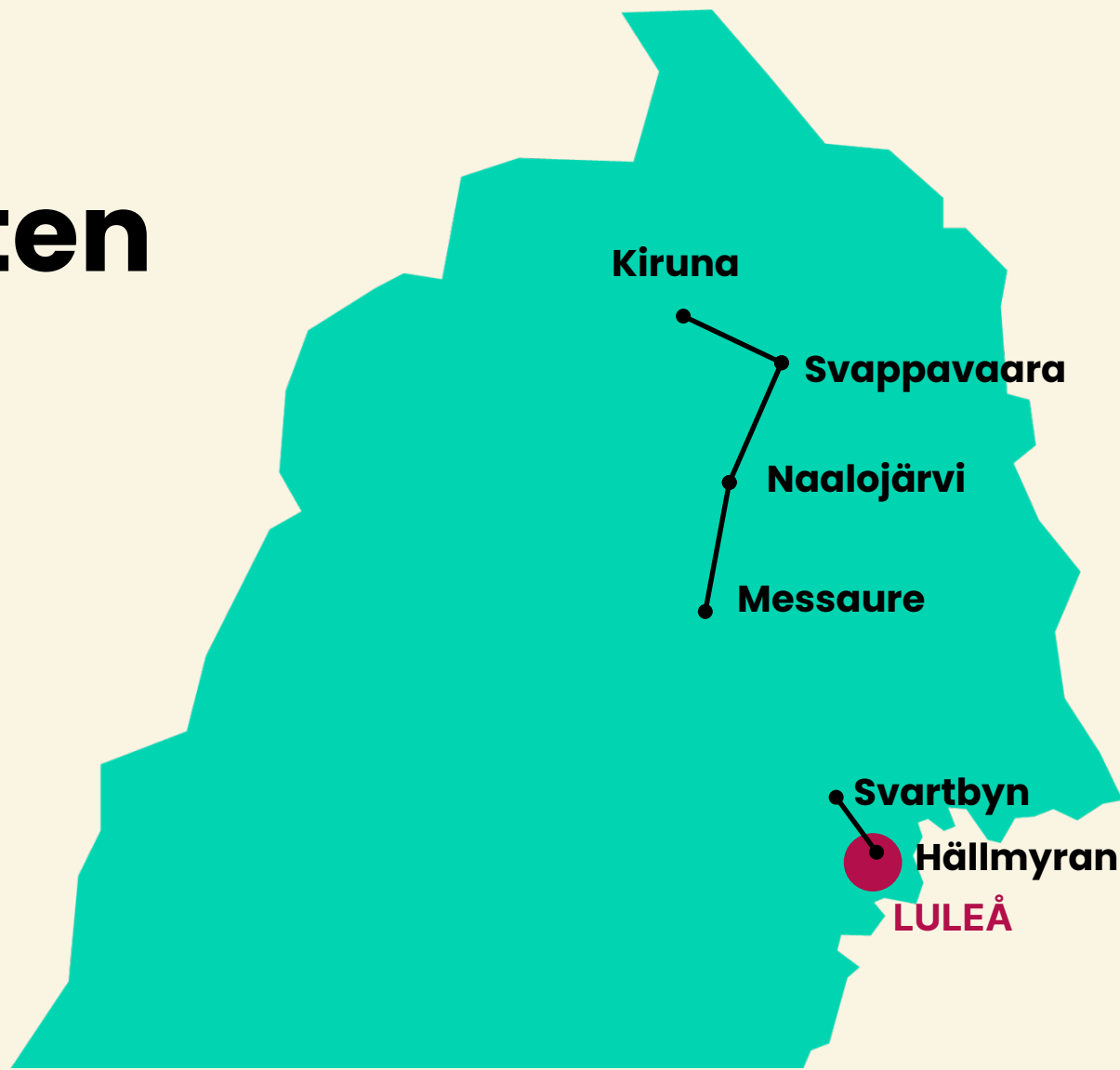
Affärspaketet syftar till att skapa förutsättning för elektrifiering och omställning till fossilfrihet av industri i regionen.

Tidplan

- Upphandling av affärspaket publiceras 2025
- Tilldelning huvudavtal 2026
- Fas 1 första projektavtal inleds 2026
- Etablering första entreprenad 2027
- Ytterligare entreprenader inleds löpande
- Utförandetid 8 år

AKTUELLA AFFÄRSPAKET

Norrbotten



AKTUELLA AFFÄRSPAKET

Karlstad

Omfattning

- 460 km dubbel luftledning 400kV
- Paketet kan komma delas upp i flera affärspaket

Affärspaketet är en del av Svenska kraftnäts största investeringspaket och en viktig del av energiomställningen i Sverige. Paketet syftar till att ersätta de delar av nätet som närmar sig slutet av sin tekniska livslängd, stärka stamnätet och öka överföringsförmågan från norr till söder.

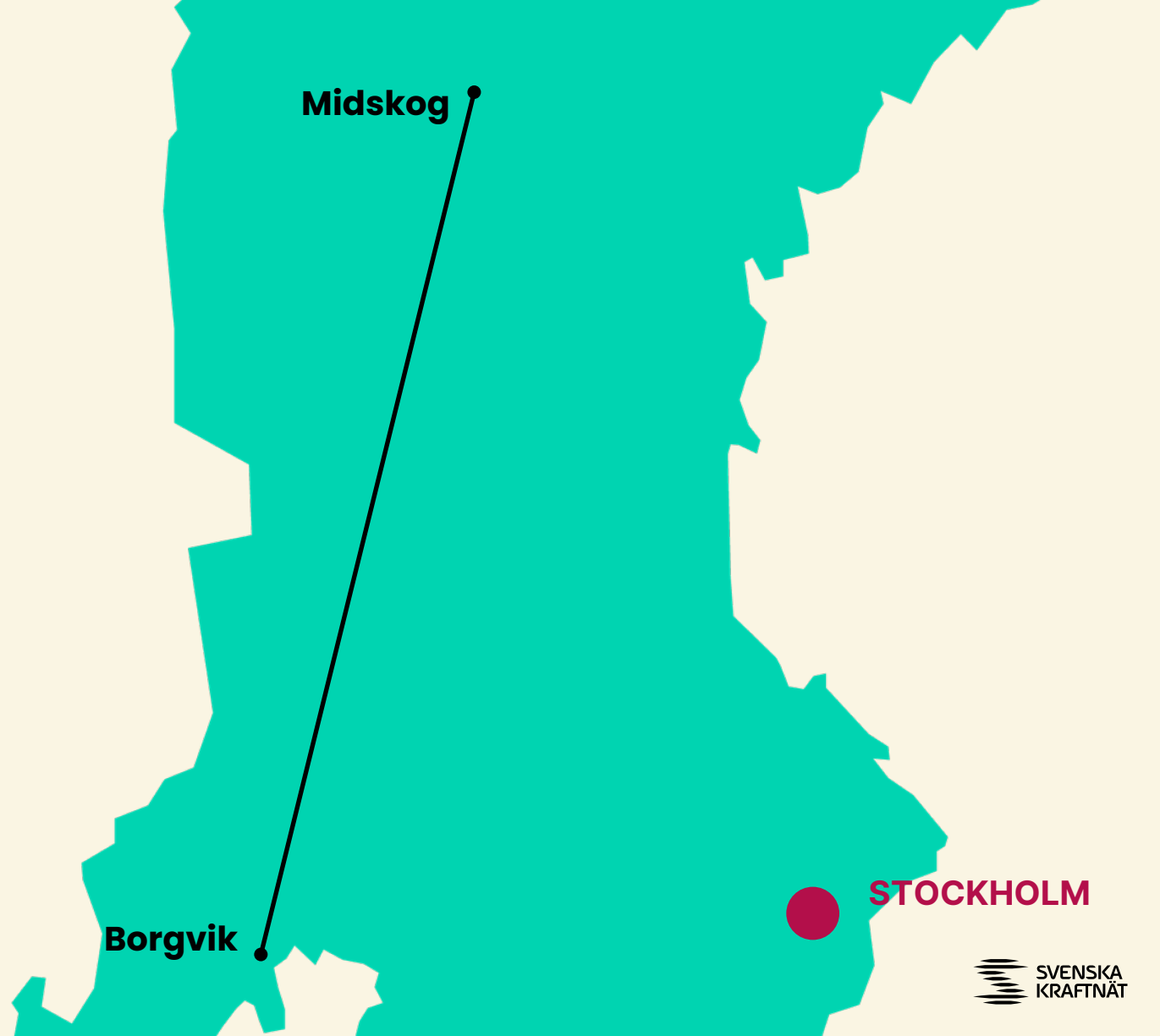
Tidplan

- Upphandling av affärspaket publiceras 2026
- Tilldelning huvudavtal 2026
- Fas 1 första projektavtal inleds 2027
- Etablering första entreprenad 2029
- Ytterligare entreprenader inleds löpande
- Utförandetid 10 år

AKTUELLA AFFÄRSPAKET

Karlstad

*Entreprenaduppdelning kommuniceras
under 2025*



Kontaktperson affärsform

Anders Sköld

anders.skold@svk.se

010 – 350 92 89

Kontaktperson upphandling och kvalificering

Ulrika Hedman

Ulrika.hedman@svk.se

010 – 475 83 48